

Le devis



LES 4 AVANTAGES DU DEVIS :

- Rassurer vos clients
- Vendre du service additionnel
- Marquer votre expertise et votre professionnalisme
- Augmenter votre chiffre d'affaires et votre fiche moyenne

« Imaginez-vous devoir attendre d'être à la caisse d'un magasin pour connaître le prix de l'article que vous souhaitez acheter ? Cela vous paraît inconcevable n'est-ce pas ?

Il en est de même pour vos clients au salon ! »





Réseau
moncoiffeur.fr